

ТАРИФЫ

Открытого акционерного общества Банк «Северный морской путь» на оплату услуг, предоставляемых на рынке ценных бумаг

1. Общие положения

- 1.1. Тарифы устанавливают вознаграждение Банка за услуги, предоставляемые Клиенту в рамках Генерального Соглашения «О комплексном обслуживании на рынке ценных бумаг».
- 1.2. Тарифы состоят из тарифных планов, устанавливающих вознаграждение Банка за совершение Торговых операций с Ценными бумагами.
- 1.3. Вознаграждение Банка за совершение Торговых операций с Ценными бумагами рассчитывается с совокупного объема Торговых операций, совершенных Клиентом в течение дня, согласно ставке, установленной тарифным планом, указанным в Заявлении на комплексное обслуживание на рынке ценных бумаг и удерживается по каждой Торговой операции. При этом объем Торговой операции с Ценными бумагами определяется как сумма денежных средств, подлежащих уплате Клиентом или причитающихся Клиенту за соответственно приобретенные или проданные Банком по поручению Клиента Ценные бумаги.
- 1.4. В случае если Клиент не указал в Заявлении на комплексное обслуживание на рынке ценных бумаг ни одного тарифного плана или указал более одного тарифного плана, Банк рассчитывает и удерживает с Клиента вознаграждение за совершение Торговых операций с Ценными бумагами в соответствии с тарифным планом «Оптимальный».
- 1.5. Ставки вознаграждения Банка указаны в настоящих Тарифах с учетом НДС.

2. Тарифные планы за совершение операций с Ценными бумагами:

2.1. «Оптимальный»

| Объем заключенных за день сделок, рублей | Комиссионное вознаграждение (в % от суммы каждой сделки) |
|---|---|
| До 1 000 000 | 0,10 |
| 1 000 001 – 15 000 000 | 0,07 |
| 15 000 001 – 30 000 000 | 0,05 |
| 30 000 001 – 1 000 000 000 | 0,03 |
| более 1 000 000 000 | 0,002 |

2.2. «Годовой»

Вознаграждение Банка за совершение Торговых операций с Ценными бумагами независимо от совокупного объема всех операций, совершенных за один день, месяц или год составляет фиксированную плату 1 000 000 (Один миллион рублей) за годовое обслуживание. Вознаграждение Банка должно быть уплачено не позднее 7 (семи) рабочих дней с даты регистрации Заявления Клиента, при этом срок пользования услугами Банка по Тарифному плану «Годовой» начинает течь с даты регистрации соответствующего Заявления Клиента. Банк имеет право не выполнять любые Поручения Клиента, за исключением Поручений, направленных на выполнение требований Банка, до полной оплаты вознаграждения.

2.3. «Дека»

Вознаграждение Банка за совершение Торговых операций с Ценными бумагами независимо от совокупного объема всех операций, совершенных за один день, месяц, год или 13 лет составляет фиксированную плату 12 000 000 (Двенадцать миллионов рублей) за 13 лет обслуживания. Вознаграждение Банка должно быть уплачено не позднее 7 (семи) рабочих дней с даты регистрации Заявления Клиента, при этом срок пользования услугами Банка по Тарифному плану «Дека» начинает течь с даты регистрации соответствующего Заявления Клиента. Банк имеет право не выполнять любые Поручения Клиента, за исключением Поручений, направленных на выполнение требований Банка, до полной оплаты вознаграждения.

Если Клиент расторгает Генеральное Соглашение досрочно, то вознаграждение, полученное одновременно по тарифным планам «Годовой», «Дека» Банк не возвращает. В случае расторжения Генерального Соглашения по иным основаниям, Клиенту возвращается сумма вознаграждения пропорционально фактическому сроку пользования услугами Банка с даты оплаты вознаграждения.

Примечание:

1. Установка, поддержка и пользование системой удаленного доступа «QUIK» -бесплатно.
2. Комиссионное вознаграждение Банка взимается ежедневно по итогам торгового дня.
3. Комиссионное вознаграждение Банка рассчитывается от суммы оборота за торговую сессию по каждой (ТС) отдельно.
4. При расчете итоговых ставок комиссионного вознаграждения (с учетом НДС), округление производится до сотых долей.
5. Вознаграждение субброкеров, сборы бирж, клиринговых организаций, сторонних депозитариев и других организаций оплачиваются по тарифам этих организаций и взимаются Банком с Брокерского счета Клиента в безакцептном порядке.
6. Выдача дубликатов (повторное предоставление) отчетов, справок, предоставление внеплановых отчетов по запросу Клиента на бумажном носителе за комплект 50руб. включая НДС.